

アドバンテージ パートナーシップ エグゼクティブサーチ セールスマネージャー特集

REBECCA

1994年から2年程印刷機器製造メーカーの営業を経験した後、1997年からコンピューター製造メーカーに転職しショールームでの営業から始まり2003年には直営店のマネージャー昇格致しました。その後 IT Solution の会社に転職し営業開拓並びにブランディングを専門に担当致しております。

CRAIG

1986年に学校を卒業してから Fitter として12年程仕事をしました。その後独学で営業職に就き18年程鋼材の営業をしておりました。販売した鋼材はパイプ製品と特殊鋼になります。その後2年程化学繊維の営業を致しました。

Peter

2006年までメルボルンで運送会社の営業をした後自動ドアの営業開拓を2年程経験致しました。現在はエレベーターの会社 OTIS で新製品の営業担当をしております。

注意) オーストラリアや英国では営業で活躍されている方は大学等を卒業されている方は稀であります。商売が好きな為学校の勉強には馴染めず殆どが中退をするからです。逆に大学を卒業されている様な候補者では新規開拓を望むことは不可能であります。

詳しい履歴書をご希望の方は大槻又はセーラ・メロデーまでお問い合わせ下さい。この他にも多くの日系企業に適する候補者を揃えております。

(02) 92217555

Recruitment.two@advantagepartnership.net

www.advantagepartnership.net